



**„Branch Out“ Neuseeland**  
**Strategien für Familienunternehmen und Selbständige**



## Programm |

### **Strategien für Familienunternehmen & Selbständige**

Wer sich als Mittelstandsunternehmer oder Selbständiger bereits des Öfteren mit dem Gedanken einer Investition außerhalb Europas getragen hat, dem bietet die neuseeländische Regierung nun im Rahmen der "New Zealand's Investment Attraction Strategy" eine ganze Reihe besonderer Visummöglichkeiten mit dem Genuss vieler Vorteile. Denn am Ende winken neben dem Visum auch die permanente Aufenthaltsgenehmigung in Neuseeland und die doppelte Staatsbürgerschaft.

### **Ihr Neuseeland-Workshop - Themen im Überblick**

- Aufbau eines weiteren Standbeines für Ihre Familie und Ihr Unternehmen außerhalb Europas – separat von oder als Teil des bestehenden Unternehmens
- Zugang zu Neuseeland mit Residency Status - bei gleichzeitiger Wahrnehmung von Pflichten und Aufgaben im bestehenden Unternehmen
- Residency Status mit gleichzeitiger Finanzanlage in Neuseeland – auch ohne „Auswanderung“
- Planung eines Markteintritts oder Branch-Outs
- Private oder unternehmerische Investitionen außerhalb Europas
- Erlangung von Permanent Residency Status und doppelter Staatsangehörigkeit - mit Hilfe Ihres bereits bestehenden Unternehmens (z.B. GmbH, GmbH & Co KG oder GbR)

**Im Workshop spielen Sie konkrete Szenarien durch. Sie lernen anhand von Fallbeispielen von bereits erfolgreichen mittelständischen Unternehmern sich sicher vorzubereiten und die Vorteile neuseeländischer Besonderheiten für Ihre Familie und Familienunternehmen zu sichern.**



## Strategisches Know-How Praxisgerecht für Familienunternehmen

### Nach Abschluss des Workshops können Sie:

- Eine auf Ihr Unternehmen und Ihre Familie abgestimmte Strategie entwickeln
- Systematisch Ihre Investitionsentscheidungen umsetzen
- Den besonderen Nutzen einer Permanenten Residency oder doppelten Staatsangehörigkeit für Ihre Familie definieren
- Ihre Situation im direkten Vergleich mit bereits anderen erfolgreichen mittelständischen Unternehmern anhand von konkreten Beispielen einschätzen
- Die Vorteile für Ihr Familienunternehmen im Rahmen der neuseeländischen „Investment Attraction Strategy“ verwirklichen
- Ohne „Auswanderung“ einen Residency Status mit gleichzeitiger Finanzanlage planen

### New Zealand's Investment Attraction Strategy

New Zealand's Investment Attraction Strategy\* has three priorities:

- Attraction of foreign direct investment
- Attracting overseas investment in R&D
- Attracting Investors and Entrepreneurs

The newly introduced "New Zealand's Investment Attraction Strategy" is inviting in particular "German Mittelstand and Familienunternehmen" to explore opportunities in New Zealand.



“Doing Business” in  
 Neuseeland richtig  
 vorbereiten und in der  
 Durchführungsphase  
 erfolgreich umsetzen

„Doing Business“ in Neuseeland UnternehmerWorkshop für Familienunternehmen Ich nehme teil:	
<input type="checkbox"/> Teilnahmegebühr für den/dieerste/n teilnehmende/n Mitarbeiter/in,	Euro 1390 zzgl. MwSt.
<input type="checkbox"/> Teilnahmegebühr für jede/nweitere/n Mitarbeiter/in desselben Unternehmens.	Euro 1190 zzgl. MwSt.

**New Zealand Migration International**

**E-Mail:**  
[contact@newzealand-migration.co.nz](mailto:contact@newzealand-migration.co.nz)

**Fax:**  
 +49 2102 854 9003

Nachname		<b>Anmeldungen</b> müssen schriftlicherfolgen. Anmeldebestätigung und Rechnung werden zugesandt. Gebühr bitte erst nach Rechnungseingang unterAngabe der Rechnungsnummerüberweisen.
Vorname	Titel	
Abteilung		<b>Veranstaltungsort</b> The Westin Grand Frankfurt Konrad-Adenauer-Straße 7, 60313 Frankfurt am Main  Im Hotel steht für unsere Teilnehmer ein begrenztes Zimmerkontingent zum Sonderpreis zur Verfügung (Anreise amVorabend).
Tätigkeitsbereich		
Funktion		
Firma/Institut		
Straße/Postfach		<b>Leistungen:</b> Im Leistungsumfang sind die Pausengetränke und an jedem vollen Seminartag ein Mittagessen enthalten. Seminarunterlagen werden den Teilnehmern am Veranstaltungsortausgehändigt.
PLZ, Ort, Land		
Telefax		<b>Geschäftsbedingungen:</b> Mit der Anmeldung werden die Geschäftsbedingungen der New Zealand Migration International verbindlich anerkannt. Abmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bei Abmeldungen bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von € 100,- zzgl. MwSt. Nach dieser Frist ist die volle Teilnahmegebühr gemäß Rechnung zu zahlen. Maßgebend ist der Posteingangsstempel. Es ist möglich, nach Absprache einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Einzelne Teile des Seminars können nicht gebucht werden. Muss eine Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen abgesagt werden, erfolgt sofortige Benachrichtigung. In diesem Fall besteht nur die Verpflichtung zur Rückerstattung der bereits gezahlten Teilnahmegebühr. In Ausnahmefällen behalten wir uns den Wechsel von Referenten und/oder Änderungen im Programmablauf vor. In jedem Fall beschränkt sich die Haftung der New Zealand Migration International Pty Ltd ausschließlich auf die Teilnahmegebühr.
E-Mail		
Abweichende Rechnungsanschrift		

Kreditkartenzahlung.	Kartennummer:
<input type="checkbox"/> Visa <input type="checkbox"/> Mastercard	gültig bis (MM/JJ):
Karteninhaber:	
Datum	Unterschrift
	X



**Sydney Migration International GmbH**

Düsseldorf | Deutschland

Tel. +49 3092 0383 4914

[www.sydney-migration.de](http://www.sydney-migration.de)

**Sydney Migration International**

Sydney | Australia

Tel. +61 2 80050487

[www.sydney-migration.com.au](http://www.sydney-migration.com.au)

**Melbourne Migration International**

Melbourne | Australia

Tel. +61 03 90185085

[www.melbourne-migration.com](http://www.melbourne-migration.com)

**New Zealand Migration International**

Auckland | New Zealand

Tel. +64 98890284

[www.newzealand-migration.de](http://www.newzealand-migration.de)

