



„Branch Out“ Neuseeland

Strategien für Familienunternehmen und Selbständige



Programm |

Strategien für Familienunternehmen & Selbständige

Wer sich als Mittelstandsunternehmer oder Selbständiger bereits des Öfteren mit dem Gedanken einer Investition außerhalb Europas getragen hat, dem bietet die neuseeländische Regierung nun im Rahmen der "New Zealand's Investment Attraction Strategy" eine ganze Reihe besonderer Visummöglichkeiten mit dem Genuss vieler Vorteile. Denn am Ende winken neben dem Visum auch die permanente Aufenthaltsgenehmigung in Neuseeland und die doppelte Staatsbürgerschaft.

Ihr Neuseeland-Workshop - Themen im Überblick

- Aufbau eines weiteren Standbeines für Ihre Familie und Ihr Unternehmen außerhalb Europas – separat von oder als Teil des bestehenden Unternehmens
- Zugang zu Neuseeland mit Residency Status - bei gleichzeitiger Wahrnehmung von Pflichten und Aufgaben im bestehenden Unternehmen
- Residency Status mit gleichzeitiger Finanzanlage in Neuseeland – auch ohne „Auswanderung“
- Planung eines Markteintritts oder Branch-Outs
- Private oder unternehmerische Investitionen außerhalb Europas
- Erlangung von Permanent Residency Status und doppelter Staatsangehörigkeit - mit Hilfe Ihres bereits bestehenden Unternehmens (z.B. GmbH, GmbH & Co KG oder GbR)

Im Workshop spielen Sie konkrete Szenarien durch. Sie lernen anhand von Fallbeispielen von bereits erfolgreichen mittelständischen Unternehmern sich sicher vorzubereiten und die Vorteile neuseeländischer Besonderheiten für Ihre Familie und Familienunternehmen zu sichern.



Strategisches Know-How Praxisgerecht für Familienunternehmen

Nach Abschluss des Workshops können Sie:

- Eine auf Ihr Unternehmen und Ihre Familie abgestimmte Strategie entwickeln
- Systematisch Ihre Investitionsentscheidungen umsetzen
- Den besonderen Nutzen einer Permanenten Residency oder doppelten Staatsangehörigkeit für Ihre Familie definieren
- Ihre Situation im direkten Vergleich mit bereits anderen erfolgreichen mittelständischen Unternehmen anhand von konkreten Beispielen einschätzen
- Die Vorteile für Ihr Familienunternehmen im Rahmen der neuseeländischen „Investment Attraction Strategy“ verwirklichen
- Ohne „Auswanderung“ einen Residency Status mit gleichzeitiger Finanzanlage planen

Ihr Seminarleiter:

Alexander Walke

MME, Bbus (Mgt), GradDip Const Law, MIEAust

ist Mitglied im Board of Directors (BoD) zweier Baudienstleister und Geschäftsführer von New Zealand Migration International Pty Ltd.

Mit einer Berufserfahrung von mehr als 20 Jahren im Bereich Recht & Internationale Ingenieursdienstleistungen in Europa, Asien und Ozeanien betreut er eine Vielzahl von erfolgreichen Unternehmern in Neuseeland im Rahmen von Geschäftsgründungen, Personalentsendungen und Investitionsentscheidungen.



“Doing Business” in
 Neuseeland richtig
 vorbereiten und in der
 Durchführungsphase
 erfolgreich umsetzen

„Doing Business“ in Neuseeland UnternehmerWorkshop für Familienunternehmen “ Ich nehme teil:	
<input type="checkbox"/> Teilnahmegebühr für den/dieerste/n teilnehmende/n Mitarbeiter/in,	Euro 1390 zzgl. MwSt.
<input type="checkbox"/> Teilnahmegebühr für jede/nweitere/n Mitarbeiter/in desselben Unternehmens.	Euro 1190 zzgl. MwSt.

New Zealand Migration International

E-Mail:
contact@newzealand-migration.co.nz

Fax:
 +49 2102 854 9003

Nachname		Anmeldungen müssen schriftlicherfolgen. Anmeldebestätigung und Rechnung werden zugesandt. Gebühr bitte erst nach Rechnungseingang unterAngabe der Rechnungsnummerüberweisen.
Vorname	Titel	
Abteilung	Veranstaltungsort The Westin Grand Frankfurt Konrad-Adenauer-Straße 7, 60313 Frankfurt am Main	
Tätigkeitsbereich	Im Hotel steht für unsere Teilnehmer ein begrenztes Zimmerkontingent zum Sonderpreis zur Verfügung (Anreise amVorabend).	
Funktion		
Firma/Institut		
Straße/Postfach	Leistungen: Im Leistungsumfang sind die Pausengetränke und an jedem vollen Seminartag ein Mittagessen enthalten. Seminarunterlagen werden den Teilnehmern am Veranstaltungsortausgehändigt.	
PLZ, Ort, Land		
Telefax	Geschäftsbedingungen: Mit der Anmeldung werden die Geschäftsbedingungen der New Zealand Migration International verbindlich anerkannt. Abmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bei Abmeldungen bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von € 100,- zzgl. MwSt. Nach dieser Frist ist die volle Teilnahmegebühr gemäß Rechnung zu zahlen. Maßgebend ist der Posteingangsstempel. Es ist möglich, nach Absprache einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Einzelne Teile des Seminars können nicht gebucht werden. Muss eine Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen abgesagt werden, erfolgt sofortige Benachrichtigung. In diesem Fall besteht nur die Verpflichtung zur Rückerstattung der bereits gezahlten Teilnahmegebühr. In Ausnahmefällen behalten wir uns den Wechsel von Referenten und/oder Änderungen im Programmablauf vor. In jedem Fall beschränkt sich die Haftung der New Zealand Migration International Pty Ltd ausschließlich auf die Teilnahmegebühr.	
E-Mail		
Abweichende Rechnungsanschrift		

Kreditkartenzahlung.		Kartennummer:
<input type="checkbox"/> Visa	<input type="checkbox"/> Mastercard	gültig bis (MM/JJ):
Karteninhaber:		
Datum		Unterschrift
		X



Sydney Migration International GmbH

Düsseldorf | Deutschland

Tel. +49 3092 0383 4914

www.sydney-migration.de

Sydney Migration International

Sydney | Australia

Tel. +61 2 80050487

www.sydney-migration.com.au

Melbourne Migration International

Melbourne | Australia

Tel. +61 03 90185085

www.melbourne-migration.com

New Zealand Migration International

Auckland | New Zealand

Tel. +64 98890284

www.newzealand-migration.de

